

## Veranstaltungsreihe: „Leistung, Entgelt, Finanzierung“

### Leistungsvereinbarungen und Entgelte in der Jugendhilfe schnell und einvernehmlich verhandeln

#### Das Thema

Effiziente und kooperative Verhandlungsstrategien statt Konfrontation.

Grundlagenseminar zum Leistungserbringungs- und Entgeltrecht in der Kinder- und Jugendhilfe. Mit Fokus auf einvernehmliche und schnelle Verhandlungslösungen. Die jeweiligen Interessenlagen der Beteiligten sollen beleuchtet und gewürdigt werden. In der Jugendhilfe kommt es darauf an, zügige und lösungsorientierte Verhandlungen zu führen, die allen Beteiligten gerecht werden. Im Fokus steht die schnelle Einigung durch konstruktive Zusammenarbeit, statt langwierige Auseinandersetzungen zu riskieren. Mit unserer Methode heben wir uns bewusst von konfrontativen Ansätzen ab, die oft in Verfahrensverzögerungen münden.

#### Zielgruppe

Mitarbeitende in Jugendämtern und Mitarbeitende bei Trägern der freien Jugendhilfe, die an Verhandlungen beteiligt sind.

#### Referent

Rechtsanwalt Prof. Dr. Florian Gerlach, IReSA



**Termin:** 11. September 2025, 09:00 bis 12:00 Uhr

**Ort:** Live-Webinar

**Kosten:** 250 € pro Person zzgl. Umsatzsteuer

**Technische Voraussetzungen:** PC, Laptop oder Tablet (Handy wird nicht empfohlen.); Internetbrowser (möglichst Chrome)

## **Unsere Leistungen**

In unserem praxisnahen Seminar geben wir Ihnen das nötige Know-how an die Hand, um die komplexen Regelungen des Leistungserbringungsrechts sicher anzuwenden:

- Aktuelle Rechtsprechung im Fokus. Wir analysieren die neueste Rechtsprechung, insbesondere des Bayerischen Verwaltungsgerichtshofs sowie der Schiedsstellen, die maßgeblich für die Verhandlungspraxis sind.
- Kooperative Verhandlungsführung: Lernen Sie, wie Sie Entgeltverhandlungen schnell und einvernehmlich zu einem Abschluss bringen können – mit besonderem Augenmerk auf effektive Zusammenarbeit zwischen Jugendämtern und Einrichtungen.
- Best-Practice-Ansätze: Erfahren Sie, wie Sie Ihre Verhandlungsposition durch gezielte Vorbereitung und praxisnahe Strategien stärken können, ohne auf konfrontative Taktiken zurückgreifen zu müssen.

## **Inhalte des Seminars im Einzelnen**

- Strukturierter Überblick über das gesamte Leistungserbringungsrecht mit allen relevanten Fragen. Insbesondere: Prospektivität, Wirtschaftlichkeit und Sparsamkeit, externer Vergleich, Betriebserlaubnis und Entgelt, Rechtsschutz und vieles mehr
- Wir sprechen auch die heiklen Themen an: Miete statt Eigentum, Investitionen, Gewinne und Risikozuschläge, Lohn- und Gehaltsstrukturen, Trägerautonomie
- Schiedsstellenentscheidungen: Was Sie wissen müssen, um den Verhandlungsprozess zu beschleunigen